



Cerway Certification HQE recherche son responsable développement Maroc

Cerway est une société Française, filiale des groupes CSTB et Qualitel. C'est l'opérateur unique de l'offre globale HQETM hors de France. Sa principale mission est de susciter l'amélioration et d'attester de la performance des acteurs, des bâtiments et des opérations d'aménagement du territoire dans un objectif de développement durable.

Depuis 2013, plus de 30 projets ont obtenu la certification HQE au Maroc, que ce soit des projets de bâtiments en Construction, Rénovation ou des projets d'Aménagement du territoire, faisant ainsi de HQE la certification environnementale de référence pour la construction au Maroc.

Cerway souhaite s'implanter durablement dans le royaume et recherche son Responsable développement Maroc (Poste basé à Casablanca).

Principales missions

Rattaché.e au Directeur de Développement de Cerway basé à Paris, le/la Responsable Développement Maroc a la responsabilité complète des activités pour développer les ventes de services en direct ou au travers du réseau de partenaires sur le territoire du Maroc ainsi qu'en Afrique à partir du Maroc.

Tâches (liste non exhaustive)

La fonction consiste en la réalisation des missions et des tâches ci-dessous (liste non exhaustive), dans le respect des procédures en vigueur dans la société :

- concevoir, déployer et piloter la politique commerciale sur le marché Marocain.
- analyser les marchés, proposer et déployer le modèle commercial adapté,
- Recruter et animer commercialement les Référents certification (professionnels formés et dont les compétences HQE sont reconnues par Cerway)
- Définir les cibles et les plans d'actions commerciaux,
- Développer le portefeuille de clients prioritairement au Maroc et plus généralement en Afrique à partir du Maroc
- mettre en place les outils de pilotage et le reporting nécessaires au bon déroulement de l'activité
- développer et animer le réseau des partenaires (certification ou formation) sur son périmètre

Le poste basé à Casablanca nécessite de fréquents déplacements dans le royaume et ponctuellement en Afrique d'une part et à Paris (siège de la maison mère) d'autre part.



Critères minimaux de qualification :

La connaissance des réseaux d'acteurs de la construction, de l'immobilier et de l'aménagement du territoire au Maroc est indispensable pour la réussite dans ce poste.

Les autres critères pris en compte seront les suivants :

- Formation école de commerce ou d'ingénieur
- Français et Anglais courant. Arabe serait un plus
- Expérience avérée de minimum 5 ans du développement commercial BtoB en cycle long.
- Connaissance construction durable et/ou certification ou sensibilité sur ces sujets
- Savoir-faire relationnel dans un environnement international
- Opérationnel (le), persévérant(e), pragmatique et rigoureux(se),
- Forte autonomie et reporting rigoureux
- Appréciant les défis relevés par une petite équipe.

Recrutement en CDI dans une société de droit Marocain

Salaire selon expérience